



CATALOGO
CORSI
ANNO ACCADEMICO 2023 | 2024

BEAUTY EXPERIENCE

BEAUTY EXPERIENCE È LA STRUTTURA FORMATIVA 2G BEAUTY COMMUNICATIONS

Uno showroom operativo, la nostra officina del sapere, con sale corsi per la formazione tecnico scientifica e manageriale e 5 cabine per la formazione tecnico operativa.

LA MISSION BEAUTY EXPERIENCE È:

creare dei professionisti

Vogliamo creare professioniste riconosciute, affidabili, con una reputazione che vi precede e che vi definisce come punto di riferimento della bellezza per le vostre clienti. **Perché solo i professionisti possono assicurare professionalità**, in Istituto così come in azienda: il team di Formatrici 2G e Giacomo Pagano, cofondatore e Direttore Commerciale 2G Beauty Communications, erogano formazione e corsi con una competenza, un **know how** e una qualità di servizio tale da costituire un valore aggiunto al prodotto offerto.

La formazione è concreta, dinamica e coinvolgente, con fasi di apprendimento teorico e simulazioni pratiche, che accrescono la tua conoscenza relativa ai prodotti e alle metodiche, per migliorare le capacità operative, relazionali e manageriali.

Beauty Experience non è solo un luogo dove vengono aperte le porte della conoscenza, ma il nome evoca quell'esperienza di bellezza ritrovabile solo nei saloni di estetica avanzata, che porterai alle tue clienti.



PRESENTAZIONI

**SEI INTERESSATA A UNA LINEA
COSMETICA, AL NOSTRO METODO
O A UNA TECNOLOGIA IN PARTICOLARE?**

Durante le presentazioni le formatrici 2G ti forniranno la **panoramica completa del progetto** che ti interessa, approfondendolo e contestualizzandolo nella sua area di Business. Le presentazioni sono dedicate anche ai clienti già attivi, che desiderano approfondire o completare le aree viso, corpo ed epilazione.



FORMAZIONI

**HAI ACQUISTATO UNA LINEA
PRODOTTO UNA TECNOLOGIA
E DESIDERI FORMARTI AL MEGLIO?**

Durante le formazioni viene eseguito il trattamento, lavorando con la linea cosmetica e/o lo strumento scelto, illustrando con modella dal vivo **l'interazione e la vita del progetto**.

academy

**PERCORSO FORMATIVO PLURIENNALE
DI SPECIALIZZAZIONE PER PROFESSIONISTE
DELL'ESTETICA E, PER QUESTO, DEDICATA
SOLO AI 2G BEAUTY CENTER: VISO, CORPO,
COSMETICI PROFESSIONALI DOMICILIARI
E MANAGEMENT DELL'ISTITUTO.**

Accedere all'Academy significa elevare le tue qualità operative, per offrire risultati veloci e tangibili alle tue clienti, migliorando anche l'aspetto economico e del lavoro in team della gestione dell'Istituto.

- >> Sviluppa le tue capacità relazionali con la clientela, mantenendola sempre motivata e curiosa
- >> Approfondisci le tue conoscenze tecniche, scientifiche, operative e manageriali, per raggiungere un risultato tale da poter garantire le Promesse di Bellezza

Una volta terminati i percorsi, **si diventerà Cosmetista esperta nel viso o nel corpo, una Beauty Coach o Beauty Manager, esperta anche in leadership.**

evolution

**CORSI E PERCORSI DEDICATI AD
APPROFONDIMENTI SUI SISTEMI DI LAVORO,
ALL'AREA NUTRIZIONALE, ALLE STRATEGIE
E ALL'ORGANIZZAZIONE DEI BEAUTY
EVENT IN ISTITUTO.**

- >> Arricchisci il tuo stile operativo in cabina
- >> Fai evolvere il tuo rapporto con la clientela
- >> Aumenta la conoscenza tecnico scientifica su cosmetici freschi 18 - 24 mesi e tecnologie

REGOLE

presentazioni

- >> Le presentazioni sono erogate dal lunedì al venerdì.
- >> Per fissare un appuntamento è necessario contattare il proprio rappresentante di riferimento che, dopo essersi confrontato con il Beauty Experience, sarà in grado di proporre due opzioni da annullare o confermare entro 3 giorni. In caso di mancata conferma, l'appuntamento sarà considerato a disposizione per altre clienti.
- >> Si consigliano presentazioni mirate, con un massimo di 2 linee cosmetiche/tecnologie.

formazioni

- >> Le formazioni sono erogate dal martedì al venerdì.
- >> **Le formazioni sono disponibili, in seguito all'acquisto di strumenti e cosmetici, a titolo gratuito una sola volta, in caso di necessità di nuova formazione verrà fatturata al prezzo indicato nel listino.**
- >> Per fissare un appuntamento è necessario contattare il proprio rappresentante di riferimento che, dopo essersi confrontato con il Beauty Experience, sarà in grado di proporre due opzioni da annullare o confermare entro 3 giorni. In caso di mancata conferma, l'appuntamento sarà considerato a disposizione per altri clienti.
- >> La cliente dovrà essere accompagnata da una modella su cui effettuare i trattamenti.
- >> Le formazioni sono disponibili a titolo gratuito in seguito all'acquisto di cosmetici e strumenti una sola volta. In caso di necessità di una nuova formazione, si richiede di fare iscrizione tramite eCommerce con i codici dedicati, per venire fatturata al prezzo di listino.

corsi

- >> L'iscrizione è nominale.
- >> I corsi non sono rimborsabili e non sono recuperabili.
- >> Per iscriversi ai corsi è necessario contattare il proprio rappresentante di riferimento che provvederà ad inoltrare l'iscrizione. I corsi vengono fatturati al momento dell'iscrizione e l'istituto riceverà una mail di riepilogo con l'elenco dei corsi a cui è iscritta.
- >> Le iscrizioni sono aperte fino a 6 giorni prima del corso e in ogni caso fino al raggiungimento del numero di partecipanti previsto; 5 giorni prima del corso la cliente riceverà la mail di promemoria con indicato l'orario e la sede del corso. La mail di riferimento è quella registrata nell'anagrafica. In caso di cambiamento della mail è necessario avvisare per tempo la segreteria, in modo che si possa procedere con l'aggiornamento della stessa.
- >> **Ogni Istituto può iscrivere un massimo di 2 partecipanti.** Solo in caso di posti liberi si accetteranno iscrizioni per un numero maggiore di partecipanti per Istituto, fino ad esaurimento dei posti disponibili. **Non si accettano liste di attesa.**
- >> Qualora non venga raggiunto il numero minimo di iscritti previsto per ogni singolo corso, entro 6 giorni dall'inizio del corso, 2G Beauty Communications si riserva il diritto di annullare o rinviare l'evento, dandone comunicazione scritta (attraverso mail) o telefonica agli iscritti.
- >> I corsi non sono rimborsabili e l'iscrizione è nominale.
- >> I corsi devono essere frequentati per intero, sia in termini di orario che di giorni. Viceversa, non sarà possibile permettere l'ammissione al corso.
- >> È necessario rispettare l'orario dei corsi:
9.30: accoglienza e registrazione
10.00: inizio lavori
13.00: colazione di lavoro
14.00: ripresa lavori
Il termine dei lavori è variabile, indicativamente 17.00/17.30

academy

Percorso riservato alle clienti 2G Beauty Center

- >> Le sessioni vanno frequentate secondo le propedeuticità indicate, in caso di mancata partecipazione ad un incontro, si annulleranno di conseguenza quelli successivi. Si riprenderà l'anno seguente da dove interrotto, in tal caso è necessario fare una nuova iscrizione tramite il proprio rappresentante di riferimento. I corsi devono essere frequentati per intero, sia in termini di orario che di giorni. Viceversa, non sarà possibile permettere l'ammissione al corso.
- >> La valutazione finale non è un corso opzionale, il suo superamento è necessario per poter consentire l'accesso all'anno successivo.
- >> La corsista che non supera la valutazione finale deve ripetere il corso nel quale ha presentato più lacune e affrontare una nuova valutazione, in tal caso è necessario fare una nuova iscrizione tramite il proprio rappresentante di riferimento.
- >> Sarà consegnato un libretto Academy, che il corsista dovrà avere sempre con sé, e sarà firmato dal relatore alla fine di ogni corso.
- >> Al termine del percorso annuale, verrà rilasciato un attestato di partecipazione e, al completamento del percorso viso o corpo, sarà rilasciato un Diploma.
- >> I corsi non sono rimborsabili e l'iscrizione è nominale.

	PERCORSO	VALORE
ACADEMY	MBR	€ 2.800 ^{.00}
	AA-Treatment	€ 4.000 ^{.00}
	Skin-D	€ 3.200 ^{.00}
	Total Body System	€ 3.600 ^{.00}
	Couperose	€ 500 ^{.00}
	Acne	€ 500 ^{.00}
	Smagliature	€ 500 ^{.00}
	Cometicheria Corpo	€ 2.800 ^{.00}
	Cosmeticheria Viso	€ 2.800 ^{.00}
	Beauty Winner	€ 1.500 ^{.00}
Beauty Coach	€ 1.000 ^{.00}	
EVOLUTION	Marketing Strategico	€ 500 ^{.00}
	Battista Laser	€ 1.000 ^{.00}
	Venere	€ 1.000 ^{.00}
	Offshore System	€ 1.500 ^{.00}
	Preparazione Beauty Event	€ 500 ^{.00}
	C.S.A.	€ 500 ^{.00}
	Naturalmente	€ 500 ^{.00}
	Misaki Massage	€ 500 ^{.00}
	Cellu Kit Massage	€ 500 ^{.00}
	Mindful Eating	€ 500 ^{.00}

MBR

ACADEMY VISO – 1° ANNO

Il primo anno viso è dedicato alla conoscenza approfondita della pelle, nelle sue componenti anatomiche e fisiologiche. Tutto questo può avvenire solo attraverso analisi e diagnosi accurate dell'epidermide.

Importante è conoscere la predisposizione genetica della pelle, la tipologia, che andrà a influenzare la sua naturale evoluzione. Conoscere per dare la giusta risposta, ripristinando e migliorando la condizione naturale della pelle del viso. L'acronimo **MBR** indica le azioni da fare per riportare la pelle al suo stato di equilibrio: la pelle, il nostro organo più esteso, è viva e, per questo, deve mangiare, bere e respirare, per poter eseguire al meglio la sua funzione di barriera protettiva, e per avere un aspetto bello e sano. Durante il primo anno si impareranno i **trattamenti normalizzanti, ossigenanti, illuminanti**, oltre alla parte di pratica operativa per imparare il massaggio per migliorare le tecniche della Beauty Expert. **Teoria + pratica operativa e di laboratorio con linea cosmetica di riferimento e strumento abbinato.**

CALENDARIO DATE

CLASSE A

14-15/09/23	CONOSCERE LA PELLE
24-25/10/23	TECNICHE DI MASSAGGIO E BISOGNI UNIVERSALI DELLA PELLE
05-06/12/23	BISOGNI SPECIFICI DELLA PELLE
12/01/24	VALUTAZIONE FINALE

CLASSE B

30-31/01/24	CONOSCERE LA PELLE
05-06/03/24	TECNICHE DI MASSAGGIO E BISOGNI UNIVERSALI DELLA PELLE
16-17/04/24	BISOGNI SPECIFICI DELLA PELLE
08/05/24	VALUTAZIONE FINALE

AA TREATMENT

ACADEMY VISO – 2° ANNO

Durante il secondo anno si approfondisce lo studio e la conoscenza della pelle, soprattutto delle sue evoluzioni e manifestazioni.

Se nel corso del 1° anno si imparano i protocolli per riequilibrare la pelle per riportarla alla sua naturale condizione fisiologica, durante questo percorso si padroneggiano argomenti come la **prevenzione e la correzione degli inestetismi legati all'invecchiamento.**

L'invecchiamento viene analizzato con i suoi effetti sui diversi strati della pelle, a seconda dei suoi gradi e a seconda delle sue cause scatenanti e aggravanti.

CALENDARIO DATE

19/09/23	LA CONSULENZA VISO
14-15/11/23	TEMPO: EFFETTI E MANIFESTAZIONI SULLA PELLE
23-24/01/24	L'INVECCHIAMENTO A LIVELLO CELLULARE
19-20/03/24	LE MACCHIE
23-24/04/24	AZIONE SUI SEGNI DEL TEMPO
15/05/24	VALUTAZIONE FINALE

SKIN-D

ACADEMY CORPO – 1° ANNO

Il percorso Academy corpo inizia approfondendo le conoscenze fondamentali, come l'anatomia e la fisiologia della pelle, per poi andare a sviluppare un lavoro essenziale come la detossinazione, la base per ogni trattamento estetico di successo.

Obiettivo del percorso è insegnare alle partecipanti **come sviluppare l'area corpo nel proprio Istituto e l'inizio del seguimiento del percorso corpo della propria clientela**, attraverso educazione e attenzione alla beauty routine, sviluppo e controllo del lavoro svolto.



CALENDARIO DATE

CLASSE A

13/09/23	L'IMPORTANZA DELLA PREPARAZIONE CUTANEA
26-27/09/23	CONOSCERE LA PELLE
12-13/10/23	DETOSSINAZIONE
16-17/11/23	DRENAGGIO
11/01/24	VALUTAZIONE FINALE

CLASSE B

16/01/24	L'IMPORTANZA DELLA PREPARAZIONE CUTANEA
25-26/01/24	CONOSCERE LA PELLE
15-16/02/24	DETOSSINAZIONE
04-05/04/24	DRENAGGIO
07/05/24	VALUTAZIONE FINALE

TOTAL BODY SYSTEM

ACADEMY CORPO – 2° ANNO

Durante il percorso Total Body System si approfondiscono i principali inestetismi del corpo: adipe, cellulite e atonia.

In ogni corso specifico è **sviluppata la parte anatomica e fisiologica di tutti gli inestetismi** e, per ognuno, è previsto l'insegnamento della programmazione più specifica.

Programmare la bellezza del corpo **attraverso la conoscenza più profonda dei meccanismi del corpo, per aumentare la tua reputazione presso la clientela.**



CALENDARIO DATE

10-11/10/23	LA CONSULENZA
21-22/11/23	ADIPE
27-28/02/24	TUTTO SULLA CELLULITE
09-10/04/24	ATONIA E RILASSAMENTO
14/05/24	VALUTAZIONE FINALE

SPECIALIZZAZIONE

Una volta terminati i secondi anni del percorso Academy viso o corpo, si può accedere alle specializzazioni: incontri altamente specifici per osservare e risolvere inestetismi mirati, approfondendo tecniche operative e manuali per dei trattamenti di estetica avanzata.

VISO

couperose

 CALENDARIO DATA: 31/10/23

La couperose, manifestazione sporadica nelle pelli più giovani, può cronicizzarsi con il passare del tempo, con una pelle sempre più soggetta ad arrossamenti e sensibilizzazioni. Questo incontro è dedicato allo studio approfondito di questo inestetismo, e a come trattarlo in cabina e con cosmetici professionali domiciliari.

acne

 CALENDARIO DATA: 23/02/24

Quante delle vostre clienti hanno figli o nipoti che soffrono di acne, ma che non sanno come trattare nel modo corretto? Partire dalle basi, durante una seduta in cabina specifica che sia purificante e seboregolatrice, ma anche decongestionante e lenitiva per la pelle stressata dal batterio dell'acne.

CORPO

trattamento delle smagliature

 CALENDARIO DATA: 19/01/24

Gravidanza, perdita di peso, predisposizione della pelle stessa... sono tanti i fattori che possono portare allo sviluppo delle smagliature. Trattandole adeguatamente, con un protocollo mirato ma, soprattutto, elasticizzante, si può migliorare la loro apparenza e la loro intensità.

COSMETICHERIA NATURALE

I cosmetici 2G Beauty Communications sono freschi 18 – 24 mesi. Sì, ma cosa significa?

La Cosmeticheria Naturale è il nome del brand di tutti i cosmetici professionali per l'utilizzo a casa: prodotti dello stesso livello qualitativo di quelli utilizzati in cabina, che risolvono gli stessi inestetismi. Gamme complete di detergenti, tonici, scrub, creme, sia per il viso che per il corpo, oltre a trattamenti specifici come fanghi, maschere e sieri. **Un mondo enorme, dove la corretta analisi è tutto:** durante il percorso Cosmeticheria Naturale affronteremo il concetto del cosmetico fresco 18-24 mesi dalla data di produzione, attraverso lo strumento Face&Body Analyzer impareremo a eseguire una corretta analisi per consigliare il percorso più idoneo a ottenere i risultati promessi.

CALENDARIO DATE | COSMETICHERIA NATURALE VISO

02-03/11/23	CHECK UP
13-14/02/24	PRO COSMETIC
18-19/04/24	SKIN CARE STRATEGY
10/05/24	VALUTAZIONE

CALENDARIO DATE | COSMETICHERIA NATURALE CORPO

CLASSE A

21-22/09/23	CHECK UP
14-15/11/23	PRO COSMETIC
23-24/01/24	SKIN CARE STRATEGY
06/02/24	VALUTAZIONE

CLASSE B

08-09/02/24	CHECK UP
26-27/03/24	PRO COSMETIC
23-24/04/24	SKIN CARE STRATEGY
09/05/24	VALUTAZIONE

VENDITE, MARKETING & MANAGEMENT

*A cura di Giacomo Pagano, cofondatore
e Direttore Commerciale 2G Beauty Communications*

beauty winner

Corso dedicato a titolari e Beauty Manager dell'Istituto di Bellezza.

Fare impresa e gestire un Istituto è un compito arduo. 3 giorni di formazione intensiva per iniziare a lavorare sui fondamenti del successo, analizzando la strategia di marketing, la strategia di vendita e la leadership necessaria per coltivare un team di successo e far crescere le proprie operatrici. Con la partecipazione di Alessandra Boaro (consulente di immagine).

CALENDARIO DATE

17-18-19/10/23

20-21-22/02/24

marketing strategico

Obiettivo del corso: aiutare gli Istituti di Bellezza a produrre utili in modo continuativo, con un team dalla motivazione sempre alta. Durante questa giornata formativa saranno affrontati temi quali **business plan, mission e vision**, valori che caratterizzano il lavoro e organigramma di un Istituto pronto a ottenere successo.

CALENDARIO DATE

25/09/23

23/10/23

20/11/23

29/01/24

26/02/24

25/03/24

15/04/24

20/05/24

beauty coach

Corso dedicato alle Beauty Coach dei 2G Beauty Center: due giornate dedicate in maniera mirata alle tecniche di coaching e vendita, per aiutare la Beauty Coach dell'Istituto di Bellezza a essere performante nel suo ruolo e a sviluppare la sua carriera. Con la partecipazione di Alessandra Boaro, consulente di immagine e di vendita. NB: sarà possibile per le collaboratrici seguire il corso solo **successivamente** alla partecipazione della titolare al corso Beauty Winner.

CALENDARIO DATA

07-08/11/23

12-13/03/24

COLTIVARE LA CULTURA

COLLABORAZIONI ESTERNE

mindful eating

[NOVITÀ ESCLUSIVA PER EDUCATORI ALIMENTARI]

DOTT.SSA FEDERICA MASTRONARDO

Federica Mastronardo, Biologa Nutrizionista dedica un'esclusiva giornata formativa alla **consapevolezza alimentare**. Lavorando sul rapporto con il cibo, per imparare a nutrirsi scegliendo non solo la salute, ma anche la mente e il benessere, senza cadere in gesti inconsapevoli e automatici. Aumentare la consapevolezza, sviluppando le conoscenze sulla nutrizione e i comportamenti legati al cibo, per poter seguire al meglio la cliente in un percorso di *remise en forme* con la motivazione sempre alta.

 CALENDARIO DATA

25/09/23

il sole: nemico amico

DOTT.SSA ROBERTA COSTANZO

Occasione di approfondimento sui cosmetici solari, con l'intervento della Dott. ssa Roberta Costanzo, Medico Chirurgo specializzato in Medicina Estetica. La collaborazione tra l'analisi scientifica delle problematiche estetiche maggiormente affrontate in istituto e la soluzione proposta dal Beauty Experience, basata su presupposti scientifici verificati, da vita a un concetto di estetica avanzata, basato sui risultati.

 CALENDARIO DATA

18/03/24

natale

GIACOMO PAGANO & ALESSANDRA BOARO

Il Natale è importantissimo per l'Istituto di Bellezza: può valere fino al 30% del fatturato annuale. 2G investe moltissimo nel Natale, offrendo un incontro formativo tenuto da Giacomo Pagano, con la collaborazione speciale di Alessandra Boaro, consulente di stile e immagine. Si tratta di una giornata in cui, oltre a presentare le novità, si aiuta l'istituto a organizzare i mesi natalizi con chiarezza, sicurezza e profitto, per assicurare alla propria clientela il Natale migliore che possano desiderare, e a essere riconosciute come punto di riferimento per regalare bellezza.

 CALENDARIO DATA

02/10/23

ORGANIZZAZIONE BEAUTY EVENT

I Beauty Event in Istituto sono occasioni uniche per la relazione con la tua clientela: organizziamo ogni 2 mesi degli eventi in cui presentare progetti adeguati alla stagionalità e alle relative necessità estetiche, sia per il viso che per il corpo. **Con un totale di 10 Beauty Event all'anno**, ti diamo la possibilità ogni giorno di far crescere la tua clientela, di organizzare al meglio l'agenda e il magazzino, senza avere tempi morti o, al contrario, momenti in cui gli appuntamenti si sovrappongono. **Tutti i corsi di organizzazione si svolgono:**

- >> Presentando la linea cosmetica di riferimento, le sue caratteristiche e le motivazioni per le quali è stata scelta.
- >> Dimostrazione pratica del trattamento fusion con modella, con spiegazione dettagliata su come gestire il momento della cabina con la cliente.
- >> Come proporre l'evento alla clientela e il programma di bellezza personalizzato alla propria cliente.
- >> Tecniche di vendita con la partecipazione di Alessandra Boaro.

CALENDARIO DATE 2023

11/09/23	SKIN LIFE	> Evento in Istituto: 20/09 - 31/10
18/09/23	TONE UP	> Evento in Istituto: 20/09 - 31/10
06/11/23	EXCLUSIVE SKIN	> Eventi in Istituto: 20/11 - 31/12
13/11/23	RELAX TIME	> Eventi in Istituto: 20/11 - 31/12

CALENDARIO DATE 2024

15/01/24	HAPPY SKIN	> Eventi in Istituto: 20/01 - 28/02
22/01/24	BEAUTY OCEAN	> Eventi in Istituto: 20/01 - 28/02
04/03/24	PRO-AGE	> Eventi in Istituto: 20/03 - 30/04
11/03/24	ORANGE DAYS	> Eventi in Istituto: 20/03 - 30/04
06/05/24	FRESHLY	> Eventi in Istituto: 20/05 - 30/06
13/05/24	LIGHT LEGS	> Eventi in Istituto: 20/05 - 30/06

BATTISTA LASER

Il metodo Battista Laser è dedicato al concetto di epilazione progressivamente definitiva, basato su 3 fondamenti: zero macchie, zero bruciature, mai più peli.

Lo strumento Battista Laser è un **laser a diodo con zaffiro di 808nm, uno dei più potenti sul mercato**. La sua efficacia però è data dal protocollo di lavoro: per padroneggiare al meglio la strumentazione è prevista una formazione di 2 giorni, che rilascia attestato di valore legale all'operatrice, per garantire alla propria clientela:

- >> Eliminazione dei peli espressi
- >> Rallentamento della crescita del pelo
- >> Cambio della struttura del pelo

CALENDARIO DATE 2023

19-20/09/23
03-04/10/23
09-10/11/23
12-13/12/23

CALENDARIO DATE 2024

17-18/01/24
06-07/02/24
14-15/03/24
02-03/04/24
29-30/04/24
21-22/05/24
11-12/06/24

OFFSHORE SYSTEM

OFFSHORE SYSTEM È IL NOSTRO SISTEMA PER LA PERDITA DI PESO

Offshore System è il nostro sistema per la perdita di peso e rimodellamento del corpo, un sistema in cui si aiuta la cliente a ritrovare la silhouette desiderata in modo comodo, naturale, senza sacrifici.

Durante il corso della durata di 3 giorni **si presentano tutte le potenzialità di questo sistema di lavoro, studiando gli elementi che lo rendono unico:** dalla consulenza alla gestione del cliente, fino alla parte operativa e ai controlli, necessari per il seguimiento del percorso per consentire una nuova ricomposizione fisica.

CALENDARIO DATE

17-18-19/10/23

20-21-22/02/24

10-11-12/04/24

C.S.A.

Dedicato a Offshoristi e Academisti

Corso di sana alimentazione: come utilizzare le informazioni tecniche presentate dalla Dott.ssa Mastronardo per mettere in pratica una consulenza approfondita sulla sana alimentazione, per aiutare le professioniste dell'estetica nel supporto della clientela, per massimizzare i risultati ottenibili con i trattamenti di estetica avanzata.

CALENDARIO DATA

29/01/24

CELLU KIT MASSAGE

[ESCLUSIVO PER I 2G BEAUTY CENTER]

Le potenzialità del massaggio al servizio dei trattamenti anticellulite.

Operatività e tecniche di massaggio specifiche per il miglioramento dell'ineestetismo, con approfondimenti legati al Cellu Kit, kit cosmetico che sfrutta le 4 fasi fisiologiche. Una tecnica semplice ed efficace per le operatrici che amano il massaggio, che **rispetta, sostiene e potenzia le 4 fasi fisiologiche.**

CALENDARIO DATA

21/03/24

MISAKI MASSAGE

[ESCLUSIVO PER I 2G BEAUTY CENTER]

Il benessere come fonte di bellezza.

pratiche per accompagnare la cliente nel suo percorso sensoriale di rilassamento e nuova energia. **Un momento unico, dedicato al benessere polisensoriale dove, attraverso un test olfattivo, impareremo a personalizzare il massaggio in base allo stato emotivo del cliente**, riarmonizzando e riequilibrando l'aspetto psicofisico.

CALENDARIO DATA

23/11/23

NATURALMENTE

I cosmetici 2G Beauty Communications sono una nicchia nella cosmetica professionale.

La filosofia è la naturalità, l'obiettivo cambiare la pelle della clientela e per farlo hanno una caratteristica unica sul panorama cosmetico italiano: la freschezza. Tutti i prodotti sono freschi 18 – 24 mesi dalla data di produzione. Naturalmente è la giornata formativa dedicata alla presentazione dell'unicità del cosmetico e dei suoi effetti sulla pelle.

CALENDARIO DATE

16/10/23
19/02/24

VENERE

Corso di apprendimento del migliore strumento anticellulite sul mercato.

Venere racchiude 4 tecnologie in un unico macchinario. In queste 2 giornate di formazione saranno erogati protocolli tecnico scientifici e tecnico operativi, la gestione della consulenza, dell'analisi e del seguimiento della clientela.

CALENDARIO DATE

05-06/10/23
28-29/11/23
07-08/03/24

settembre

lunedì	martedì	mercoledì	giovedì	venerdì	sabato	domenica
				1	2	3
4	5	6	7	8	9	10
11 Beauty Event SKIN LIFE	12	13 SKIN – D A 1° corso	14 15 MBR A – 1° corso		16	17
18 Beauty Event Tone - UP	19 BATTISTA LASER AA TREATMENT 1° CORSO	20	21 22 CHECK UP CORPO A		23	24
25 MARKETING STRATEGICO MINDFUL EATING	26 SKIN – D A – 2° CORSO	27	28	29	30	

ottobre

lunedì	martedì	mercoledì	giovedì	venerdì	sabato	domenica
2 NATALE	3 BATTISTA LASER	4	5 VENERE	6	7	8
9	10 TOTAL BODY SYSTEM – 1° CORSO	11	12 13 SKIN – D A – 3° CORSO		14	15
16 NATURALMENTE	17 18 19 OFFSHORE BEAUTY WINNER			20	21	22
23 MARKETING STRATEGICO	24 25 MBR A – 2° corso		26	27	28	29
30	31 COUPEROSE					

novembre

lunedì	martedì	mercoledì	giovedì	venerdì	sabato	domenica
		1	2 CHECK UP VISO	3	4	5
6 Beauty Event ANTI - AGE	7 BEAUTY COACH	8	9 BATTISTA LASER	10	11	12
13 Beauty Event RELAX TIME	14 AA TREATMENT - 2° CORSO PRO COSMETIC CORPO A	15	16 SKIN - D A - 4° corso	17	18	19
20 MARKETING STRATEGICO	21 TOTAL BODY SYSTEM - 2° corso	22	23 MISAKI MASSAGE	24	25	26
27	28 VENERE	29	30			

gennaio

lunedì	martedì	mercoledì	giovedì	venerdì	sabato	domenica
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11 VALUTAZIONE SKIN - D A	12 VALUTAZIONE MBR A	13	14
15 Beauty Event HAPPY SKIN	16 SKIN - D B 1° corso	17 BATTISTA LASER	18	19 SMAGLIATURE	20	21
22 Beauty Event BEAUTY OCEAN	23 AA TREATMENT - 3° CORSO SKIN CARE STRATEGY CORPO A	24	25 SKIN - D B - 2° corso	26	27	28
29 MARKETING STRATEGICO C.S.A.	30 MBR B - 1° corso	31				

dicembre

lunedì	martedì	mercoledì	giovedì	venerdì	sabato	domenica
				1	2	3
4	5 MBR A - 3° corso	6	7	8	9	10
11	12 BATTISTA LASER	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31

febbraio

lunedì	martedì	mercoledì	giovedì	venerdì	sabato	domenica
			1	2	3	4
5	6 VALUTAZIONE COSMETICHERIA CORPO A BATTISTA LASER	7	8 CHECK UP CORPO B	9	10	11
12	13 PRO COSMETIC VISO	14	15 SKIN - D B - 3° CORSO	16	17	18
19 NATURALMENTE	20 BEAUTY WINNER OFFSHORE	21	22	23 ACNE	24	25
26 MARKETING STRATEGICO	27 TOTAL BODY SYSTEM - 3° corso	28	29			

marzo

lunedì	martedì	mercoledì	giovedì	venerdì	sabato	domenica
				1	2	3
4 BEAUTY EVENT PRO - AGE	5 MBR B - 2° CORSO	6	7 VENERE	8	9	10
11 BEAUTY EVENT ORANGE DAYS	12 BEAUTY COACH	13	14 BATTISTA LASER	15	16	17
18 IL SOLE	19 AA TREATMENT - 4° corso	20	21 CELLU KIT MASSAGE	22	23	24
25 MARKETING STRATEGICO	26 PRO COSMETIC CORPO B	27	28	29	30	31

maggio

lunedì	martedì	mercoledì	giovedì	venerdì	sabato	domenica
		1	2	3	4	5
6 Beauty Event FRESHLY	7 VALUTAZIONE SKIN - D B	8 VALUTAZIONE MBR B	9 VALUTAZIONE COSMETICHERIA CORPO B	10 VALUTAZIONE COSMETICHERIA VISO	11	12
13 Beauty Event LIGHT LEGS	14 VALUTAZIONE TOTAL BODY SYSTEM	15 VALUTAZIONE AA TREATMENT	16	17	18	19
20 MARKETING STRATEGICO	21 BATTISTA LASER	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

aprile

lunedì	martedì	mercoledì	giovedì	venerdì	sabato	domenica
1	2 BATTISTA LASER	3	4 SKIN - D B - 4° corso	5	6	7
8	9 TOTAL BODY SYSTEM - 4° CORSO	10 OFFSHORE	11	12	13	14
15 MARKETING STRATEGICO	16 MBR B - 3° corso	17	18 SKIN CARE STRATEGY VISO	19	20	21
22	23 SKIN CARE STRATEGY CORPO B	24 AA TREATMENT - 5° CORSO	25	26	27	28
29 BATTISTA LASER	30					

giugno

lunedì	martedì	mercoledì	giovedì	venerdì	sabato	domenica
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11 BATTISTA LASER	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30



2G BEAUTY COMMUNICATIONS S.R.L.
Via Palermo 15 (piano rialzato) 20057 Assago (MI) Italy
T +39 0245706335 F +39 024882411